

Program szkolenia:

1. Wprowadzenie.
2. Tryb podstawowy – przesłanki wyboru jednego z trzech wariantów.
3. Przetarg nieograniczony.
4. Szacowanie wartości zamówienia.
5. Opis przedmiotu zamówienia:
 - a) zasady używania znaków towarowych i norm;
 - b) aspekty społeczne;
 - c) przedmiotowe środki dowodowe.
6. Nowe zasady konstruowania kryteriów oceny ofert.
7. Kwalifikacja podmiotowa wykonawców:
 - a) nowe podstawy wykluczenia;
 - b) rozszerzone warunki udziału w postępowaniu;
 - c) udostępnienie zasobów;
 - d) wspólne ubieganie się o udzielenie zamówienia;
 - e) wadium;
 - f) podmiotowe środki dowodowe.
8. Ogłoszenie postępowania.
9. Korzystanie z MINOPORTALU lub komercyjnych platform zakupowych.
10. Wyjaśnianie i zmiany treści SWZ.
11. Otwarcie ofert w postępowaniu prowadzonym przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej.
12. Przedłużanie terminu związania ofertą.
13. Nowe podstawy odrzucenia oferty.
14. Negocjacje w wariantach 2 i 3 trybu podstawowego.
15. Wybór oferty najkorzystniejszej.
16. Unieważnienie postępowania.
17. Umowa w sprawie zamówienia publicznego:
 - a) klauzule abuzywne;
 - b) zasada waloryzacji wynagrodzenia;
 - c) aneksowanie umów;
 - d) raport z realizacji zamówienia.